

WE BUILD CAREERS &  
DEVELOP COMPANIES.



## Institutional Sales Manager (M/W/D)

Unser Mandant ist eine unabhängige und überregional tätige Immobilieninvestmentgesellschaft für institutionelle Anleger, welche überwiegend aus dem kirchlichen und gemeinnützigen Bereich stammen. Das Unternehmen bietet maßgeschneiderte Anlagemöglichkeiten in Immobilienfonds, insbesondere in erstklassige innerstädtische Immobilien im Einzelhandel und ebenso in Wohn- und Sozialimmobilien. Hierbei versteht sich das Unternehmen als langfristiger Investor und begleitet mit seinen langfristigen Investitionsstrategien die gewachsene Urbanität von Innenstädten.

**Standort:** Köln und ganz Deutschland

**Beginn:** zum nächstmöglichen Zeitpunkt

### IHRE AUFGABEN

- Verantwortung für die Entwicklung und Umsetzung einer adäquaten Vertriebsstrategie zur Gewinnung von institutionellen Anlegern für die Spezial- und Publikumsfonds im Bereich Einzelhandel, Wohnen und WohnenPlus
- Pflege der Bestandskunden und Bearbeitung der Anfragen im Hinblick auf Fonds und Märkte sowie neue Produkte und regulatorische Veränderungen
- Gewinnung neuer Vertriebspartner
- Teilnahme an Kundenveranstaltungen und Messen zur Netzwerkpflge

### IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung oder Studium in einem wirtschaftswissenschaftlichen Bereich oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Finanzinstrumenten, idealerweise im Bereich der Immobilienfonds
- Umfassende Kenntnisse im Vertriebs- und Finanzwesen
- Strukturierte Arbeitsweise mit ausgeprägter Kundenorientierung
- Ausgeprägtes Kommunikationsgeschick und Dienstleistungsorientierung
- Verhandlungssicherheit, sicheres Auftreten und Durchsetzungsvermögen
- Flexibilität im Hinblick auf die mit dem Aufgabengebiet hohe verbundene Reisetätigkeit
- Bereitschaft zwecks Kommunikation und Austausch Wohnort max. 200 km zu Köln

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihres aussagekräftigen Profils unter Angabe Ihres frühestmöglichen Startdatums sowie der **Referenznummer B4660**.

**Mara Saur** | Telefon: +49 711 310584-31 | E-Mail: saur@division-one.com

Unsere **Datenschutzhinweise** finden Sie unter [https://www.division-one.com/public/d1\\_Datenschutzhinweis.pdf](https://www.division-one.com/public/d1_Datenschutzhinweis.pdf).

Indem Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Executive Summary, CV, Zeugnisse etc.) zusenden, stimmen Sie diesen zu.

Bitte beachten Sie, dass aus Sicherheitsgründen nur Dokumente im **PDF- und DOCX-Format** akzeptiert werden.